

Vad är Yosso?

Yosso är ett digitalt projekteringsverktyg som i första hand är utformat för att hjälpa byggsektorn. Byggföretagen har stora utmaningar när det kommer till dokumentation och kommunikation med sina kunder. Detta leder till misstro och missförstånd och kostar både företagen och samhället miljarder per år.

Yosso erbjuder digitala tjänster som underlättar för både företagen och dess kunder att hantera sina projekt på ett effektivt och lustfyllt sätt.

Kunderna får tillgång till Yosso via appar (android och iOS) samt via webapplikation.

Detta gör Yosso för sina företagskunder:

- Spara tid
- Ökad möjlighet till affärer
- Marknadsplatser i valfri geografi
- Effektivt stöd för hela genomförandet,
- från matchning till färdigt projekt
- Möjlighet att skräddarsy sin tjänst efter behov
- Inga startavgifter, ingen bindningstid
- Värdebaserad prismodell

För företagen finns det två olika appar. Ena appen möjliggör för projektledaren/ägaren att kommunicera och dokumentera allt i projekten, dvs tidsrapportering, dokumentation av underlag (avtal, kvitton, fakturor mm), kommunikation med kund och medarbetare. Den andra appen laddas ner av medarbetarna där de enkelt dokumenterar allt som händer på arbetsplatserna samt rapporterar tid till arbetsgivaren.

Detta gör Yosso för sina privatkunder:

- Kostnadsfri
- Stöd för hela genomförandet
- Referensbaserade leverantörer
- Möjlighet att jämföra offerter
- Enkel överblick och tillgång till kontrollerade leverantörer
- Digitalt arkiv för investeringar i boendet för framtida behov som t.ex deklARATION av försäljning av sitt boende.

Tjänsten för konsumenten är för tillfället enbart tillgängligt för renoveringar. Dvs via den appen kan konsumenterna beställa hantverkartjänster och på så sätt kunna dokumentera allt som har med pågående renoveringar att göra.

Begränsningar:

Yosso lanserades i mars 2019 som en Beta-version vilket innebär att vi fortfarande hade en hel del som skulle utvecklas under våren och hösten 2019. Därför är inte tjänsten komplett och har ännu inte nått sin fulla potential.

Ascentic som är företaget som utvecklar vår tjänst har under april, maj och juni fortsatt sitt arbete med att utveckla tjänsten enligt våra planer men arbetet stoppades då vi inte längre kunde fortsätta med verksamheten. Alla source koder fram till maj tillhör ej Yosso eftersom Ascentic inte har fått betalt. Tjänsten är live och går att använda men det krävs en hel del kvar för att den ska kunna leverera det våra kunder kräver och gett feedback på. Enligt samtal med Ascentic handlar det om ca 3 månaders arbete för att kunna komplettera med det som är kvar vilket innebär ca 500 tkr i kostnader utöver det som inte är betalt.

Yosso är en startup med stor potential och tanken har hela tiden varit att, med hjälp av investerare, utveckla tjänsten enligt då visioner vi har haft. Det är också anledningen till att tjänsten som den här idag inte kan leverera fullt ut. Planen har hela tiden varit att utveckla i takt med feedback från kunder och kundmöten så att vi slutligen har en produkt som är helt och hållet anpassad till branschen.